



IMER International S.p.A.

Via Salceto, 53-55 | 53036 Poggibonsi (SI) Italy

Tel. +39 0577 97341 | Fax +39 0577 983304

info@imergroup.com imergroup.com

IT

COMUNICATO STAMPA

IMER Access rafforza la presenza globale e nomina SAHALIFT distributore esclusivo di Piattaforme a forbice per Germania e Austria

Espansione strategica nell'Europa centrale attraverso la selezione mirata dei partner

Pegognaga / Langenhagen, 13 aprile 2026 – Come parte della sua costante strategia di "Presenza Globale", il Gruppo IMER continua ad espandere le sue attività in tutta Europa e ha scelto SAHALIFT come distributore esclusivo delle sue piattaforme a forbice in Germania e Austria. Con questa decisione, IMER Access rafforza la propria posizione nella regione DACH (Germania ed Austria) collaborando con un attore di mercato esperto e ben affermato. La nomina di SAHALIFT segue un intenso processo di valutazione e selezione, in cui la forte vicinanza al mercato dell'azienda, le competenze tecniche e la presenza consolidata nella regione di lingua tedesca sono stati fattori chiave. IMER Access si impegna a sviluppare continuamente i propri prodotti e servizi in linea con le esigenze specifiche dei mercati regionali. SAHALIFT porta con sé molti anni di esperienza nelle attrezzature di sollevamento e una profonda comprensione delle esigenze dei clienti in Germania e Austria. Queste capacità rendono l'azienda un partner ideale per rafforzare ulteriormente le attività di IMER Access nel cuore dell'Europa.

Selezione mirata dei partner come parte della strategia di crescita

Un elemento chiave della collaborazione è l'adattamento continuo e lo sviluppo ulteriore delle macchine per soddisfare standard e requisiti regionali. IMER Access segue costantemente l'approccio non solo di fornire prodotti, ma anche di sviluppare soluzioni specifiche per il mercato insieme a solidi partner locali.

Paolo Salvadori, CEO del Gruppo IMER, e Matteo Iori, Direttore Commerciale della Divisione Access di IMER, dichiarano congiuntamente: "Nell'ambito della nostra strategia di crescita internazionale, abbiamo scelto SAHALIFT come nostro partner per i mercati tedesco e austriaco. Per noi è stato fondamentale identificare un'azienda che condivida i nostri valori e rappresenti i nostri prodotti sul mercato con lo stesso livello di impegno, professionalità e convinzione con cui li sviluppiamo e li produciamo. Nel corso di molti anni, SAHALIFT ha dimostrato una presenza di mercato eccezionalmente forte, un'elevata competenza tecnica e un chiaro focus sulla qualità. Fin dalle primissime fasi delle nostre discussioni, è diventato evidente che non solo siamo allineati strategicamente, ma condividiamo anche la stessa mentalità. Per noi particolarmente importante era la volontà e la capacità di sviluppare ulteriormente insieme le nostre macchine per soddisfare specifiche esigenze di mercato. Questa partnership è un passo deliberato per rafforzare la nostra presenza in Europa centrale e guardiamo con speranza a un futuro di successo insieme."

Partnership solida che offre un chiaro valore di mercato

Yama Saha, titolare di SAHALIFT, aggiunge:

"Vorrei ringraziare Paolo Salvadori, Matteo Iori e Bernhard Kahn per la fiducia che hanno riposto in noi. Abbiamo seguito da vicino lo sviluppo molto positivo di IMER, e in particolare della divisione IMER Access, negli ultimi anni."





L'attenzione costante su qualità, innovazione e produzione europea ci ha particolarmente colpito. In questo contesto, è stato un passo naturale per noi perseguire attivamente questa cooperazione e guidare congiuntamente la prossima fase di sviluppo nei nostri mercati."

Bernhard Kahn, Business Development Manager DACH presso IMER Access, afferma: "Con Sahalift, stiamo espandendo la presenza delle nostre piattaforme a forbice nel cuore dell'Europa e rafforzando il nostro team grazie all'ampia esperienza di Yama Saha e della sua organizzazione. Sahalift ora offre ai clienti in Germania e Austria un portafoglio completo di soluzioni per le attrezzature di sollevamento. Con le piattaforme a forbice IMER, i clienti beneficiano di macchine all'avanguardia e di altissima qualità 'Made in Europe', con oltre l'85% del valore produttivo creato in Europa."

Focus su qualità, innovazione e servizio post – vendita

Il Gruppo IMER è un'azienda industriale italiana di lunga data nota per la sua competenza tecnologica, l'alto livello di integrazione verticale e le soluzioni innovative per le macchine. La divisione IMER Access si concentra su piattaforme aeree moderne con forte enfasi sulla qualità, sull'usabilità pratica e sugli standard di produzione europei. In particolare nella regione DACH, così come all'interno dell'organizzazione post-vendita IMER Access, IMER ha investito risorse significative negli ultimi anni per adattarsi e migliorare continuamente la propria offerta di servizi in linea con le esigenze dei clienti. Attraverso la collaborazione con SAHALIFT, i clienti ne trarranno doppio beneficio: da macchine innovative ad alte prestazioni e da un servizio regionale migliorato e dalla vicinanza al mercato.

Le piattaforme a forbice IMER Access – precedentemente note con il marchio ITECO – sono ben affermate nel mercato tedesco da decenni. Sono riconosciute per la loro innovazione, affidabilità e sviluppo continuo, e hanno costantemente dimostrato la loro forza sul mercato.

Prospettive

Nominando SAHALIFT, IMER Access rafforza il suo impegno a selezionare con cura partner forti nelle regioni chiave e a promuovere insieme una crescita sostenibile. L'azienda guarda con grande fiducia a uno sviluppo a lungo termine e di successo nei mercati di lingua tedesca. Questa partnership rappresenta un altro passo importante nella strategia di espansione internazionale di IMER e sottolinea il suo chiaro impegno a rafforzare la propria presenza in tutta Europa.

Informazioni sul Gruppo IMER

Il Gruppo IMER è un'azienda industriale attiva a livello internazionale con sede in Italia ed è tra i principali produttori di macchinari e soluzioni per i settori delle costruzioni e del sollevamento. Con un forte focus sull'innovazione, la qualità e la produzione europea, IMER sviluppa e produce da decenni macchine ad alte prestazioni per utilizzi professionali.

La divisione IMER Access è specializzata in attrezzature moderne per il sollevamento, in particolare le piattaforme a forbice, caratterizzate da affidabilità, design funzionale e sviluppo continuo del prodotto. Il valore aggiunto della produzione europea garantisce i più elevati standard qualitativi e la massima flessibilità produttiva.

Contatti stampa

IMER Group / IMER Access

Per richieste e materiali stampa, si prega di contattare:

- **IMER Access Marketing:** Lorenzo Salvadori l.salvadori@imerint.it
- **IMER Access, BD DACH:** Bernhard Kahn b.kahn@imerint.it
- **IMER Access DC:** Matteo Iori m.iori@imerint.it



EN

PRESS RELEASE

IMER Access strengthens global presence and appoints SAHALIFT as exclusive Scissorlift distributor for Germany and Austria

Strategic expansion in Central Europe through targeted partner selection

Pegognaga / Langenhagen, April 13th 2026 – As part of its consistent “Global Presence” strategy, the IMER Group continues to expand its activities across Europe and has selected SAHALIFT as the exclusive distributor for its scissor lifts in Germany and Austria. With this decision, IMER Access deliberately strengthens its position in the DACH region by partnering with an experienced and well-established market player.

The appointment of SAHALIFT follows an intensive evaluation and selection process, in which the company’s strong market proximity, technical expertise, and established presence in the German-speaking region were key factors. IMER Access is committed to continuously developing its products and services in line with the specific requirements of regional markets.

SAHALIFT brings many years of experience in access equipment as well as a deep understanding of customer needs in Germany and Austria. These capabilities make the company an ideal partner for further strengthening IMER Access’ activities in the heart of Europe.

Targeted partner selection as part of growth strategy

A key element of the collaboration is the continuous adaptation and further development of machines to meet regional standards and requirements. IMER Access consistently follows the approach of not only delivering products but also developing market-specific solutions together with strong local partners.

Paolo Salvadori, CEO of the IMER Group, and Matteo Iori, Managing Director of the IMER Access Division, jointly state:

“Within the framework of our international growth strategy, we have deliberately selected SAHALIFT as our partner for the German and Austrian markets. For us, it was essential to identify a company that shares our values and represents our products in the market with the same level of commitment, professionalism, and conviction with which we develop and manufacture them.

Over many years, SAHALIFT has demonstrated an exceptionally strong market presence, high technical competence, and a clear focus on quality. From the very early stages of our discussions, it became evident that we are not only strategically aligned but also share the same mindset.

Particularly important to us was the willingness and ability to jointly develop our machines further to meet specific market requirements. This partnership is a deliberate step to strengthen our presence in Central Europe, and we look forward to a successful future together.”



Strong partnership delivering clear market value

Yama Saha, Owner of SAHALIFT, adds:

"I would like to thank Paolo Salvadori, Matteo Iori and Bernhard Kahn for the trust they have placed in us. We have closely followed the very positive development of IMER, and especially the IMER Access division, in recent years. The consistent focus on quality, innovation, and European manufacturing has been particularly impressive.

Against this background, it was a natural step for us to actively pursue this cooperation and jointly drive the next stage of development in our markets."

Bernhard Kahn, Business Development Manager DACH at IMER Access, states:

"With Sahalift, we are expanding the presence of our scissor lifts in the heart of Europe and strengthening our team with the extensive experience of Yama Saha and his organization. Sahalift now offers customers in Germany and Austria a comprehensive portfolio of access equipment solutions. With IMER scissor lifts, customers benefit from highest quality, state-of-the-art machines 'Made in Europe', with more than 85% of the manufacturing value created within Europe."

Focus on quality, innovation, and service

The IMER Group is a long-established Italian industrial company known for its technological expertise, high level of vertical integration, and innovative machinery solutions. The IMER Access division focuses on modern access platforms with a strong emphasis on quality, practical usability, and European manufacturing standards.

Particularly in the DACH region, as well as within the IMER Access after-sales organization, IMER has invested significant effort in recent years to continuously adapt and improve its service offering in line with customer needs. Through the cooperation with SAHALIFT, customers will benefit twice: from high-performance, innovative machines and from enhanced regional service and market proximity.

IMER Access scissor lifts – formerly known under the ITECO brand – have been well established in the German market for decades. They are recognized for their innovation, reliability, and continuous development, and have consistently proven their strength in the market.

Outlook

By appointing SAHALIFT, IMER Access reinforces its commitment to carefully selecting strong partners in key regions and to driving sustainable growth together. The company looks forward with great confidence to a long-term and successful development in the German-speaking markets.

This partnership represents another important step in IMER's international expansion strategy and underlines its clear commitment to strengthening its presence across Europe.





About IMER Group

The IMER Group is an internationally active industrial company based in Italy and is among the leading manufacturers of machinery and solutions for the construction and access industries. With a strong focus on innovation, quality, and European manufacturing, IMER has been developing and producing high-performance equipment for professional applications for decades.

The **IMER Access** division stands for modern access equipment, particularly scissor lifts, characterized by reliability, practical design, and continuous product development. A large share of the value creation takes place in Europe, ensuring the highest quality standards and production flexibility.

Press Contact

IMER Group / IMER Access

For inquiries and press materials, please contact:

- **IMER Access Marketing:** Lorenzo Salvadori L.salvadori@imerint.it
- **IMER Access, BD DACH:** Bernhard Kahn b.kahn@imerint.it
- **IMER Access CD:** Matteo Iori m.iori@imerint.it

PRESSEMITTEILUNG

IMER Access stärkt globale Präsenz und ernennt SAHALIFT zum exklusiven Scherenbühnen Vertriebspartner für Deutschland und Österreich

Strategischer Ausbau der Marktposition in Zentraleuropa durch gezielte Partnerwahl

Pegognaga / Langenhagen, 13.04.2026 – Im Rahmen ihrer konsequenten „Global Präsenz“-Strategie baut die IMER Gruppe ihre Marktaktivitäten in Europa weiter aus und hat SAHALIFT als exklusiven Vertriebspartner für Scherenarbeitsbühnen in Deutschland und Österreich ausgewählt. Mit dieser Entscheidung setzt IMER Access gezielt auf einen erfahrenen und etablierten Partner, um die Marktposition in der DACH-Region nachhaltig zu stärken.

Die Wahl von SAHALIFT ist das Ergebnis eines intensiven Auswahl- und Evaluierungsprozesses, in dem insbesondere die ausgeprägte Marktnähe, technische Expertise sowie die starke Präsenz im deutschsprachigen Raum überzeugten. IMER Access verfolgt dabei klar das Ziel, seine Produkte und Services kontinuierlich an die spezifischen Anforderungen regionaler Märkte anzupassen und weiterzuentwickeln.

SAHALIFT bringt langjährige Erfahrung im Bereich Höhenzugangstechnik sowie ein tiefes Verständnis für die Bedürfnisse der Kunden in Deutschland und Österreich mit. Diese Kompetenzen machen das Unternehmen zu einem idealen Partner für die strategische Weiterentwicklung der IMER Access Aktivitäten in der Mitte Europas.

Gezielte Partnerwahl im Rahmen der Wachstumsstrategie

Ein zentraler Bestandteil der Zusammenarbeit ist die gezielte Weiterentwicklung der Maschinen im Hinblick auf regionale Anforderungen und Standards. IMER Access verfolgt hierbei konsequent den Ansatz, nicht nur Produkte zu liefern, sondern gemeinsam mit starken Partnern marktspezifische Lösungen zu entwickeln.

Paolo Salvadori, CEO der IMER Gruppe, und Matteo Iori, Geschäftsführer der IMER Access Division, erklären gemeinsam:

„Im Rahmen unserer internationalen Wachstumsstrategie haben wir SAHALIFT gezielt als Partner für die Märkte Deutschland und Österreich ausgewählt. Für uns war entscheidend, ein Unternehmen zu finden, das unsere Werte teilt und unsere Produkte mit derselben Konsequenz, Professionalität und Überzeugung im Markt repräsentiert, mit der wir sie entwickeln und fertigen. SAHALIFT hat über viele Jahre hinweg bewiesen, dass es über eine außergewöhnlich starke Marktpresenz, hohe technische Kompetenz und eine klare Qualitätsorientierung verfügt.“

Bereits in der frühen Phase unserer Gespräche wurde deutlich, dass wir nicht nur strategisch, sondern auch in unserer Denkweise hervorragend zusammenpassen. Besonders wichtig war uns die Bereitschaft und Fähigkeit, gemeinsam an der Weiterentwicklung unserer Maschinen für spezifische Marktanforderungen zu arbeiten. Diese Partnerschaft ist für uns ein bewusst gewählter Schritt, um unsere Präsenz in Zentraleuropa gezielt auszubauen. Wir blicken mit großer Zuversicht auf die gemeinsame Zukunft.“

Starke Partnerschaft mit klarem Mehrwert für den Markt

Yama Saha, Eigentümer von SAHALIFT, ergänzt:

„Ich danke Paolo Salvadori, Matteo Iori und Bernhard Kahn ausdrücklich für das Vertrauen, das sie uns entgegenbringen. Wir haben die sehr positive Entwicklung von IMER und insbesondere der IMER Access Sparte in den vergangenen Jahren intensiv verfolgt. Die konsequente Ausrichtung auf Qualität, Innovation und europäische Fertigung hat uns nachhaltig überzeugt. Vor diesem Hintergrund war es für uns ein naheliegender Schritt, die Zusammenarbeit aktiv anzustreben und gemeinsam die nächsten Entwicklungsschritte in unseren Märkten zu gehen.“

Bernhard Kahn, Business Development Manager DACH bei IMER Access, erklärt:

„Mit Sahalift erweitern wir mit unseren Scherenbühnen unsere europäische Präsenz in der Mitte Europas, ergänzen unser Team mit den großen Erfahrungswerten von Yama Saha und seinem Team. Sahalift bietet nun den Kunden in Deutschland und Österreich ein breites Portfolio der Höhenzugangstechnik an, mit den IMER-Scherenbühnen erhalten die Kunden höchste Qualität, innovativste Maschinen Made in Europe mit einer Fertigungstiefe in Europa mit über 85%!“

Fokus auf Qualität, Innovation und Service

Die IMER Gruppe, ein traditionsreiches italienisches Industrieunternehmen, steht seit Jahrzehnten für technologische Kompetenz, hohe Fertigungstiefe und innovative Maschinenlösungen. Insbesondere die Sparte IMER Access entwickelt moderne Arbeitsbühnen mit einem klaren Fokus auf Qualität, Praxistauglichkeit und europäische Fertigungsstandards.

Vor allem im DACH-Raum, aber auch im IMER Access Aftersales-Bereich, hat IMER in den vergangenen Jahren mit hohem Einsatz daran gearbeitet, seinen Service konsequent an die Bedürfnisse der Kunden anzupassen und weiterzuentwickeln. Mit der Kooperation mit SAHALIFT profitieren die Kunden nun doppelt: von leistungsstarken, innovativen Maschinen sowie von einer noch stärkeren regionalen Service- und Marktnähe.

Die Scherenarbeitsbühnen von IMER Access – früher unter der Marke ITECO bekannt – sind bereits seit Jahrzehnten im deutschen Markt etabliert und genießen einen hervorragenden Ruf. Sie stehen seit jeher für Innovationskraft, Zuverlässigkeit und kontinuierliche Weiterentwicklung und haben sich dadurch nachhaltig im Markt behauptet.

Ausblick

Mit der Entscheidung für SAHALIFT unterstreicht IMER Access seinen Anspruch, gezielt starke Partner in Schlüsselregionen auszuwählen und gemeinsam nachhaltiges Wachstum zu gestalten. Das Unternehmen blickt mit großer Zuversicht auf die Zusammenarbeit und setzt auf eine langfristige, erfolgreiche Entwicklung im deutschsprachigen Markt.

Diese Partnerschaft ist ein weiterer bedeutender Schritt in der internationalen Expansionsstrategie von IMER und verdeutlicht das klare Bekenntnis zur Stärkung der Marktpresenz in Europa.



Über die IMER Gruppe

Die IMER Gruppe ist ein international tätiges Industrieunternehmen mit Sitz in Italien und zählt zu den führenden Herstellern von Maschinen und Lösungen für die Bau- und Zugangsbranche. Mit einem starken Fokus auf Innovation, Qualität und europäische Fertigung entwickelt und produziert IMER seit Jahrzehnten leistungsstarke Produkte für professionelle Anwendungen.

Die Sparte **IMER Access** steht für moderne Höhenzugangstechnik, insbesondere Scherenarbeitsbühnen, die durch hohe Zuverlässigkeit, praxisorientiertes Design und kontinuierliche Weiterentwicklung überzeugen. Ein Großteil der Wertschöpfung erfolgt in Europa, wodurch IMER höchste Qualitätsstandards und Flexibilität in der Produktion sicherstellt.

Pressekontakt

Für Rückfragen und Bildmaterial stehen Ihnen zur Verfügung:

- **IMER Access Marketing:** Lorenzo Salvadori l.salvadori@imerint.it
- **IMER Access, BD DACH:** Bernhard Kahn b.kahn@imerint.it
- **IMER Access CD:** Matteo Iori m.iori@imerint.it

